

CENTRO DE INOVAÇÃO E
TRANSFERÊNCIA DE TECNOLOGIA


Última Atualização:
29/11/2022

PORTFÓLIO DE SERVIÇOS


Empreendedorismo

CRITTufjf

	PRÉ-INCUBAÇÃO	INCUBAÇÃO	GRADUAÇÃO
QUALIFICAÇÃO	<input checked="" type="checkbox"/>		
MENTORIA EXTERNA	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
MONITORAMENTO		<input checked="" type="checkbox"/>	
CURSO/CONSULTORIA	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
EVENTOS	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
BENEFÍCIOS	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
EDITAIS DE FOMENTO		<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
ACESSO A INVESTIDOR		<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>
INOVAÇÃO ABERTA	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>



PROGRAMAS DE QUALIFICAÇÃO DOS EMPREENDEDORES





ADAS TECH

Programa que visa fomentar o Empreendedorismo Tecnológico Feminino no âmbito da UFJF e também fora dela.



START

O Start – Empreendedorismo Científico tem o objetivo de apresentar os principais conceitos e ferramentas acerca do tema inovação, startups e spin-offs acadêmicas, metodologias ágeis de criação de negócios, propriedade intelectual e roadmap tecnológico para capacitar pesquisadores da Universidade.





OFICINA DE IDEAÇÃO

Conjunto de atividades para estimular a geração de ideias, o aprofundamento do perfil do cliente e a validação da solução, para aprimorar o Modelo de Negócios.



SPEED LAB

Programa de pré-incubação para desenvolver as soluções propostas pelas equipes, por meio de conceitos de empreendedorismo e planejamento da validação do problema e do perfil do cliente. Além disso, as startups desenvolvem o MVP e começam a captar clientes na segunda fase do Speed Lab.





BANCO DE MENTORES





Livia Almada Neves

Eixo: Gestão; Empreendedor; Capital.

Professora Adjunta do Departamento de Administração da Faculdade de Administração e Ciências Contábeis - UFJF na área de Gestão de Pessoas. Membro permanente do corpo docente do Programa de Pós-Graduação em Administração (PPGA) da FACC/UFJF . Atual vice-coordenadora do curso de Bacharelado em Administração da FACC/UFJF. Doutora e Mestre em Administração pelo Centro de Pós Graduação em Administração da Universidade Federal de Minas Gerais - CEPEAD/UFMG.

Contato: (32) 991176170 / **E-mail:** livia.almada@ufjf.br



Wilson Caldeira

Eixo: Mercado

Sócio diretor da Caldeira Marketing - Consultoria em Marketing e Vendas, é especializado em Inovação e Empreendedorismo pela Universidade de Stanford, e em Gestão pela Fundação Dom Cabral, pós-graduado em Marketing pela Fundação Getúlio Vargas e graduação em Ciência da Computação pela Universidade Federal do Rio de Janeiro. É diretor da FUMSOFT (Sociedade Mineira de Software), diretor vice-presidente da ASSESPRO MG (Associação das Empresas Brasileiras de TI, Software e Internet - MG).

E-mail: wilson@caldeiramarketing.com.br



José Luiz Quintella

Eixo: Gestão; Empreendedor; Mercado.

VP of Channel Partners na Rock Content, CEO e Co-Fundador do iClips, formado em Administração pela UFJF, com MBA em "Gestão do Conhecimento" pela UFRJ. Através do iClips, ajudou mais de 800 agências de publicidade, comunicação e marketing digital a profissionalizarem a gestão, produtividade e análise de resultados.

Contato: (31) 988217237 / **E-mail:** quintella@rockcontent.com



Jeferson Luis Gonçalves

Eixo: Tecnologia.

Responsável pelos projetos de Inteligência Artificial e Machine Learning na Oi, com foco em transformar a companhia em Data Driven. Formado em Sistemas de Informação é Mestrando em Ciência da Computação, Pós-graduado em Administração e Gestão de Empresas pela Fundação Dom Cabral e em Engenharia de Redes e Sistemas de Telecomunicações pelo Instituto Nacional de Telecomunicações (Inatel), com MBA em Gestão de Projetos pela Fundação Getúlio Vargas.

E-mail: jeffluis@yahoo.com.br



Raphael Mendes da Cunha Neto

Eixo: Gestão;

Fundador e Ex-CEO do Brownie do Rapha (Exit 2020), CO-Founder da Shape Me programas de treinamentos físicos e COO do Grupo Médico de Ombro e Cotovelo de Juiz de Fora, Advisor de setor médico na parte de processos e gestão financeira Mentor de pequenos empresários do varejo. Educador físico, apaixonado por empreendedorismo, gestão de pessoas e liderança. Resiliência é o meu maior valor. Pai de João e Isabela!

Contato: (32) 988771422 / **E-mail:** rapha@browniedorapha.com.br



Tiago Gouvêa de Oliveira

Eixo: Tecnologia

Diretor / Full Stack Developer App Masters. Líder de desenvolvimento de software com 20 anos de experiência em lidar com dezenas de projetos em diversos setores, adquiriu ao longo da carreira grande conhecimento na resolução de problemas usando as tecnologias certas e desenvolveu diversas habilidades técnicas em variadas plataformas.

Contato: (32) 98873-5683 / **E-mail:** tiago@appmasters.io



Nuno F. Balhau Pires

Eixo: Tecnologia; Empreendedor.

Cofundador da OPT Soluções e da Peça Agora empresa focada no mercado de autopeças e soluções para veículos e frotas, atualmente é Líder e executivo de negócios. Possui ampla experiência na metodologia Design Thinking. Engenheiro Mecânico formado pela Universidade de Coimbra, Portugal.

Contato: (32) 991462463 / **E-mail:** nuno@pecaagora.com



Letícia Rocha Araújo

Eixo: Gestão; Empreendedor; Mercado.

Fundadora da Treinar Mais. Formada em Comunicação Social e em Administração, especialista em Marketing, Gestão em Administração Pública, Designer Instrucional, Gestão de Projetos e Equipes de E-Learning, em Pedagogia Empresarial e Educação Corporativa. Atualmente, estou cursando Especialização em Gestão Estratégica de Pessoas e Mestrado em Tecnologias Emergentes em Educação.

Contato: (32) 991257190 / **E-mail:** leticia@treinamais.com.br



Priscila Pinheiro

Eixo: Gestão; Empreendedor.

Apaixonada por marketing, empreendedorismo e inovação, atua como Analista de Projetos na Wylinka. É professora de marketing e empreendedorismo e gestora de comunidades. Formada em Comunicação Social, com pós-graduação em TV, Cinema e Mídias Digitais, com MBA de Marketing e Negócios da UFJF e Psicologia Positiva, Ciência do bem-estar e Autorealização na PUCRS.

Contato: (32) 988083307 / **E-mail:** primpinheiro@gmail.com



Diogo Fernandes

Eixo: Tecnologia; Capital.

Diretor Presidente da Companhia Municipal de Habitação e Inclusão Produtiva - EMCASA. É cofundador da Cannapag e da Wari - Sistema para Gerenciamento e Automação de Eventos. Diogo é engenheiro eletricista pelo Centro de Ensino Superior de Juiz de Fora e administrador pela Universidade Federal de Juiz de Fora (UFJF). Possui MBA em Investimentos e Private Banking pelo IBMEC e mestrado em engenharia elétrica pela UFJF.

Contato: (32) 988150118 / **E-mail:** diogofernandesjf@gmail.com

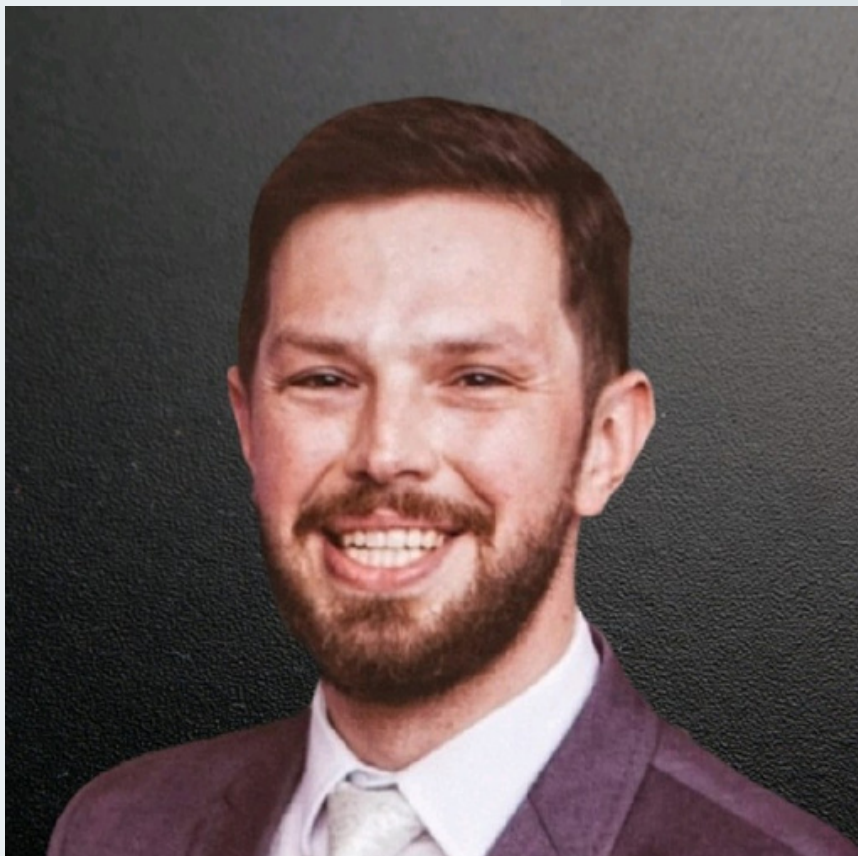


Luiz Felipe Mendes

Eixo:

Coordenador de desenvolvimento de projetos no Grupo Energisa é Professor na área de Sistemas de Informação na Universidade Federal de Juiz de Fora. Sócio da empresa Célula Gestão de Documentos. É Mestre em Modelagem Computacional pela Universidade Federal de Juiz de Fora e Bacharel em Ciência da computação

Contato: (32) 98844-5726 / **E-mail:** luizfelipe.carvalho.mendes@gmail.com



Cézane Mostaro

Eixo: Tecnologia

Advogado com especialização em Direito Público. Especialização em curso em Direito, Inovação e Tecnologia. Agile Master Jurídico. Membro das Comissões de Direito das Startups e de Direito Digital, Proteção de Dados e Propriedade Intelectual da OAB-JF. Membro do Comitê Gestor de Proteção de Dados - CGPD no âmbito da Administração Pública Direta do Município

E-mail: wilson@caldeiramarketing.com.br

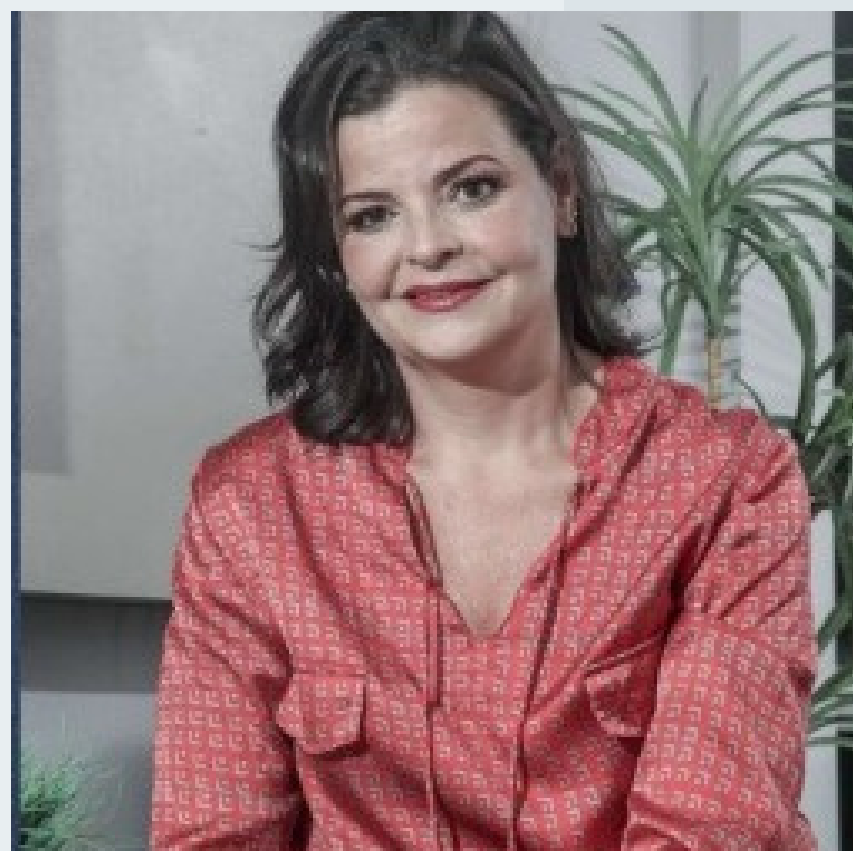


Leandro Campos

Eixo: Gestão; Empreendedor; Tecnologia; Capital; Mercado.

Cofundador e CEO na Nvoip, também atua junto com o time de produto e marketing. Cofundador da Reservatio Ltda. É graduado em gestão de TI pela Universidade Estácio.

Contato: (32) 988391740 / **E-mail:** leandro.campos@nvoip.com.br



Tatiana Finamore

Eixo: Gestão; Empreendedor.

Head de Cultura Alchemy Business Transformation Lab. É entusiasta por temas relacionados a gente, psicóloga formada pelo Centro de Ensino Superior de Juiz de Fora com especialização em Gestão Estratégica de Recursos Humanos e mestranda em administração pela Universidade Federal de Juiz de Fora

Contato: (32) 984590391 / **E-mail:** tatianafinamore@gmail.com



Eduardo Frota

Eixo: Gestão; Empreendedor; Mercado; Capital; Tecnologia.

É Co-Ceo 300 Inteligência de Negócio e Finanças, gestão 4.0, inteligência de dados, auditoria, valuation e ESG. conta com 20 anos de experiência em sua carreira.

Contato: (32) 991024151 / **E-mail:** frota9@gmail.com



Debóra Marques

Eixo: Gestão; Empreendedor; Mercado.

Gerente de Planejamento e Gestão do CRITT/UFJF. Professora na graduação e pós-graduação. Tem doutorado em linguística aplicada pela Pontifícia Universidade Católica do Rio de Janeiro e MBA em Empreendimentos e Negócios pela Universidade Federal de Juiz de Fora. É membro especialista em Inovação e Tecnologia do Conselho Municipal de Desenvolvimento Econômico da Prefeitura Municipal de Juiz de Fora/MG

Contato: (32) 991090437 / **E-mail:** debora.marquesjf@gmail.com



Leandro Wong Kong San

Eixo: Gestão; Empreendedor; Mercado; Capital; Tecnologia.

Sócio proprietário da Mais Laudo Telemedicina (Laudos Médicos a Distância) e da Imovi Tecnologia Imobiliária. Grado em Sistema de informação pela Faculdade Metodista Granbery com MBA em gerenciamento de projetos MBA em finanças, controladoria e auditoria pela FGV.

Contato: (32) 988625537 / **E-mail:** leandro.wong@maislaudo.com.br



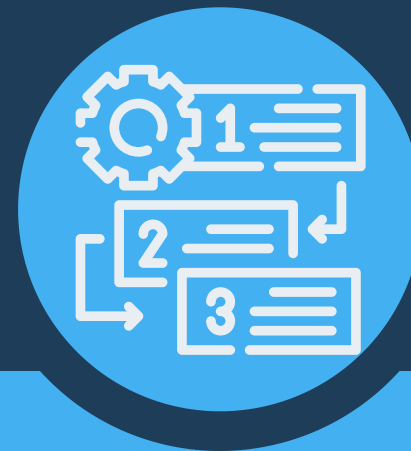
MONITORAMENTO DOS EMPREENDIMENTOS





AVALIAÇÃO DE MATURIDADE

A avaliação é realizada com o objetivo de verificar o desenvolvimento do empreendimento em cada eixo do negócio (Empreendedor, Tecnologia, Mercado, Capital e Gestão) e identificar em qual nível de maturidade ele se encontra.



PLANO DE AÇÃO

O plano de ação envolve a definição das atividades a serem realizadas para fazer com que cada empreendimento possa se desenvolver e alcançar um determinado resultado.



RELATÓRIO TECNOLÓGICO

O Relatório Tecnológico é um documento de monitoramento da(s) tecnologias(s) em cada fase de seu desenvolvimento até o estágio final que será a inserção do produto/processo no mercado.

Acompanhamento: Bimestral



RELATÓRIO COMERCIAL

O Relatório Comercial é uma planilha de monitoramento da quantidade de vendas realizadas pela empresa como forma de acompanhar a evolução da base de clientes do empreendimento.

Acompanhamento: Mensal



RELATÓRIO FINANCEIRO

O Relatório Financeiro é uma planilha de fluxo de caixa com as principais entradas e saídas do empreendimento incubado para acompanhar a geração de caixa, analisando seu faturamento e suas despesas.



PARCERIAS E BENEFÍCIOS



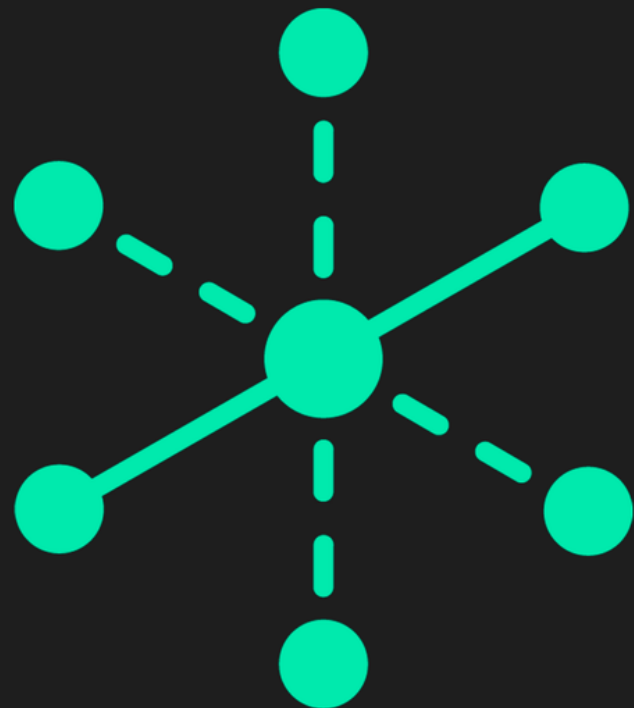
FINANÇAS E COMPLIANCE



Lugu

Serviço: Solução para seu negócio cobrar e receber pagamentos. A Lugu automatiza o financeiro da sua empresa, com recursos para criar assinaturas, gerenciar um marketplace e fazer cobranças avulsas.

Benefício: 10% de desconto em todos os produtos por tempo ilimitado



Sinapse Finance

Serviço: A Sinapse Finance é uma startup que une serviços e tecnologia para tornar a gestão financeira da sua empresa mais simples e eficiente.

Benefício: 20% de desconto na contratação dos pacotes da Sinapse.

The logo for Conta Azul, featuring the text "Conta Azul" in a blue, sans-serif font with a registered trademark symbol (®) to the right.

Conta Azul

Serviço: Solução de gestão financeira com gestão na nuvem, controle de contas e automação de processos burocráticos.

Benefício: - Desconto de 50% nos planos Avançado e Estendido válidos por 12 meses - Eventos: solicitar cupons de desconto para eventos pontuais e acompanhar uso para otimização - Benefício específico para startups aceleradas que já usam ContaAzul (ex.: suporte premium ou armazenamento grátis)

The logo for Linker, featuring the text "Linker" in a bold, black, sans-serif font on a red background.

Linker

Serviço: O Linker oferece experiência de "banco digital" através de soluções próprias e parcerias que viabilizam a experiência de conta digital para pessoas jurídicas por meio de contas de pagamento (com serviços similares às de tradicionais contas corrente, como transferências TED, DOC e PIX e boletos), além de cartões de débito e outros produtos.

Benefício: R\$100 de cashback Abra sua conta e adicione R\$1.000 para ganhar! *Solicite no suporte seu cashback.



Tribal Credit

Serviço: Cartões de crédito corporativos, transferências internacionais ilimitadas, painel de controle de despesas e muito mais.

Benefício: Uma linha de crédito sem custo; uma plataforma de controle de despesas com relatórios personalizados; transações nacionais e internacionais e pagamento a fornecedores; isenção de IOF para pagamentos internacionais; cartões virtuais sem anuidade; cashback; working capital.



AgileMS

Serviço: Plataforma de cobrança variável, métricas e gestão de contratos para empresas de SaaS B2B. Cálculo de métricas, relatórios para investidores entre outros.

Benefício: 15% de desconto para empresas da Liga.



Clicksign

Serviço: A Clicksign é a primeira empresa de assinatura eletrônica do Brasil. Nossas soluções são ideais para quem deseja reduzir custos e agilizar processos.

Benefício: - 20% de desconto nos planos self service - 10% de desconto nos planos automação e integração



SBAC

Serviço: Serviços nas áreas de contrato, societário, trabalhista, tributário, consumidor, contencioso cível e propriedade intelectual.

Benefício: - As startups aceleradas pela Liga que nos contratarem receberão 21 pontos extras (o equivalente a 3 salários mínimos) para serem gastos em trabalhos - As startups aceleradas, que possuírem founders mulheres, receberão ao invés de 21 pontos, 42 pontos extras (o equivalente a 6 salários mínimos), para serem gastos em trabalhos - Qualquer startup que contratar o nosso Plano B terá direito a reuniões mensais com um dos sócios para conversar sobre assuntos de interesse da empresa, sem custo extra, e à análise trabalhista que os clientes do plano D e acima tem direito.



TN Advogados

Serviço: Serviços na área jurídica.

Benefício: - Diagnóstico de compliance jurídico completamente gratuito - Preços e prazos de pagamento acessíveis para startups da Liga; - Assessoria compatível com: estágio do negócio, principais necessidades e possibilidade de investimento



CEJUR-FGV

Serviço: CEJUR é a empresa júnior jurídica da Escola de Direito de São Paulo da FGV que presta serviços legais a empresas de pequeno e médio porte e associações, de forma acessível e eficiente.

Benefício: 10% de desconto para os parceiros da Liga Ventures.



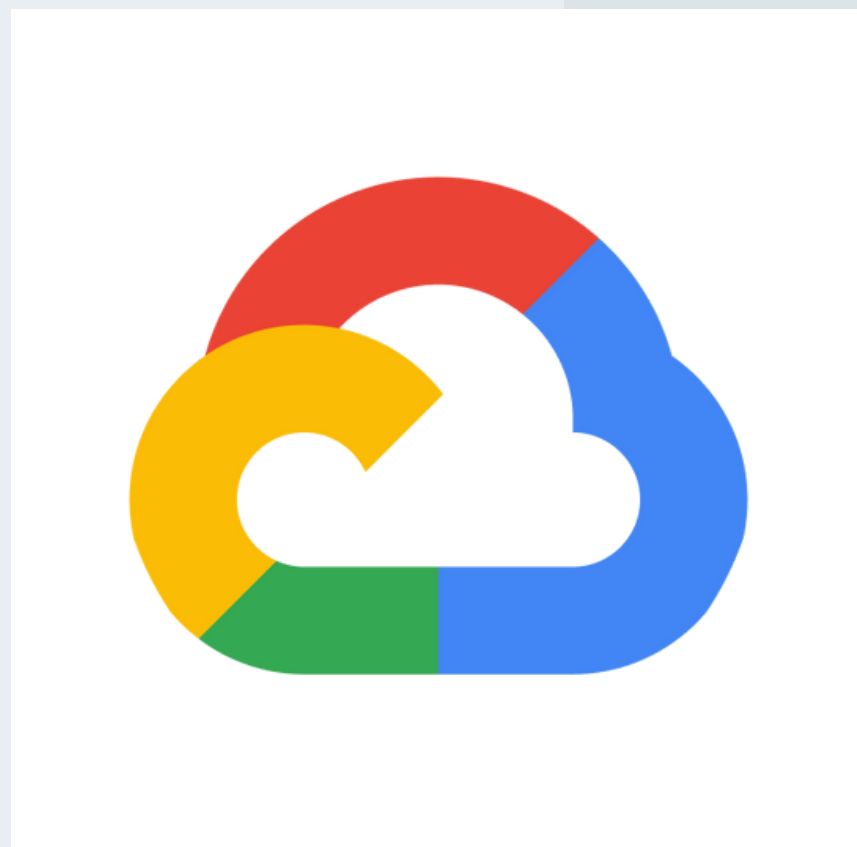
PRODUTO - CLOUD



AWS

Serviço: Créditos do AWS Activate; Suporte Técnico da AWS; Treinamentos e recursos da AWS

Benefício: - 5.000,00 dólares em créditos promocionais AWS válidos por até 2 anos - 1 ano de inscrição no Business Support (Limitado a \$1500) - 80 dólares em créditos para laboratórios de treinamento



Google Cloud

Serviço: Machine learning com análises avançadas; Desenvolvimento de apps; Armazenamento em nuvem.

Benefício: - Até \$100.000 em créditos na plataforma - Suportes gerais em mentorias, eventos e oportunidades de networking.



SEGURANÇA TECNOLÓGICA



Insider

Serviço: Análise de código fonte, bibliotecas e dados sensíveis; Compatível com múltiplas tecnologias de programação; Integração com ferramentas do time de desenvolvimento.

Benefício: - 20% de desconto e 2 meses grátis



Unxpose

Serviço: Um SaaS que monitora a infraestrutura da sua empresa e os serviços utilizados pelos seus colaboradores de forma contínua e automatizada, identificando falhas de segurança antes que atacantes possam explorá-las. Controle a sua exposição a ciberataques e faça sua empresa crescer com segurança.

Benefício: - - 1 mês grátis - 85% de desconto no Plano Diamond - Acesso a um canal de Slack compartilhado com o time de produto



FUNIL DE VENDAS



IMkt4sales

Serviço: Definição de estratégia e processo de vendas; Seleção e parametrização de tecnologias; Criação de processo contínuo de demanda qualificada; Especialização e treinamento de time de vendas; Implementação de indicadores e dashboards.

Benefício: Entre em contato: Renata Schleiffer Gracia
renata.gracia@mkt4sales.com (19) 98845-8445 www.mkt4sales.com
Consulte condições especiais de contratação para empresas aceleradas pela Liga



Exact Sales

Serviço: Software e metodologia para atração de clientes, qualificação de leads e aceleração de vendas B2B.

Benefício: - Desconto no Setup (Serviço): Implementação do software Exact Spotter. Incluso utilização de técnicas como derivações por SPIN e contra argumentações por gatilhos mentais - Desconto de 30% -> De R\$ 5.000,00 por R\$ 3.500,00 pagos em até 1 + 1 - Curso online de vendas com Théo Orosco, CEO da Exact Sales, abordando o tema de neuromarketing e montagem do pitch de vendas; 500 minutos para uso em ligações via software Exact Spotter através do recurso de Webphone para todo Brasil



HubSpot

Serviço: CRM para aumentar os leads, acelerar as vendas e otimizar o atendimento ao cliente.

Benefício: - Descontos que variam entre 50%-90%, dependendo do produto da Hubspot contratado e do estágio da startup - Webinários regulares de demo dos produtos (CRM, Marketing e Vendas) - Biblioteca de conteúdo sobre Growth - Acesso à webinars - Conteúdos sobre Growth - Hubspot Academy



Meetime

Serviço: Ferramenta de prospecção de clientes para vendas remotas; Organiza o trabalho de vendedores e SDRs;

Benefício: - 20% de desconto no onboarding (serviço de criação de cadências e parametrização do sistema) - Acesso gratuito à 4 certificações do The Inside Sales Show



Intexfy

Serviço: Com uso de Inteligência Comercial e a metodologia IQL desenvolvida pela Intexfy, fornecem a relação mais completa dos seus potenciais clientes, com dados das empresas e dos seus contatos-alvos, para você realizar a sua prospecção de forma saudável e potencializar sua aquisição de novos clientes.

Benefício: 15% de desconto nos serviços Intexfy



Tração Online

Serviço: Validação do Modelo de Negócios; Construção da Máquina de Crescimento da Empresa; Metodologia: Pessoas, dores, mercado; Canal de Tração; Impressão; Engajamento; Vendas; Conversão; Retenção.

Benefício: Desconto progressivo nos programas Tração Starter e Tração Advisor: 1 Startup aderindo a qualquer um dos programas 7% 2 Startups 10% 3 Startups 12% "



Sales Hackers

Serviço: Somos uma consultoria para crescimento escalável. Desde a estratégia até a mão-na-massa, para quem quer acelerar a escala. Estruturamos processos de Pré-Vendas, Vendas e Customer Success, desenvolvemos seu time com metodologia própria e utilizamos tecnologia para fazer mais com menos.

Benefício: - 30% off no WarmUP (somente para pagamento à vista) - 10% off nas mensalidades



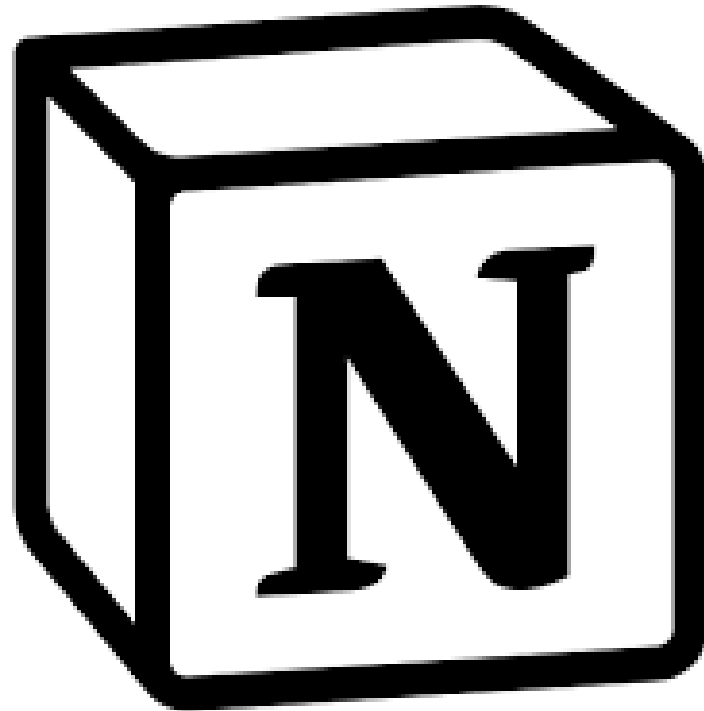
Smartalk

Serviço: Apresentação para workshops, desenvolvimento do pitch deck, treinamento para performance na apresentação, apresentação comercial, elaboração de vídeos curtos para redes sociais.

Benefício: 15% de desconto nas soluções.



GESTÃO



Notion

Serviço: Workspace para controle de atividades pessoais e colaborativas.

Benefício: - \$1,000 de crédito no Team Plan



ClickUp

Serviço: Workspace para controle de atividades.

Benefício: - O benefício varia de acordo com o tamanho e desafios da startup

The logo for CoBlue, featuring the word "CoBlue" in a sans-serif font. The "Co" is in a light blue color, and "Blue" is in a dark blue color.

CoBlue

Serviço: A CoBlue é um SaaS que une Software completo de Gestão contínua de desempenho e OKR, além de serviços personalizados para cada modelo de negócio.

Benefício: -20% de desconto do valor do salário profissional contratado

The logo for Alura, featuring the word "alura" in a white, lowercase, sans-serif font on a dark blue square background.

Alura

Serviço: Plataforma para desenvolvimento de equipe.

Benefício: -10% de desconto em planos corporativos e 35 dias de acesso

The logo for UDS (Hunting) features the letters 'UDS' in a bold, white, sans-serif font. The 'S' is stylized with a horizontal bar extending from its base. The logo is set against a solid blue square background.

UDS (Hunting)

Serviço: Hunting de profissionais de TI.

Benefício: - \$20% de desconto do valor do salário profissional contratado

The logo for Dupla Tech features the word 'DUPLA' in a bold, black, sans-serif font. The 'U' is stylized with a colorful, multi-colored arc above it. The logo is set against a white background.

Dupla Tech

Serviço: Plataforma para contratação de mulheres em tecnologia.

Benefício: - Cupom de 25% de desconto para Liga Ventures



Growyx

Serviço: Plataforma que ajuda empresas a contratar e gerenciar talentos independentes (freelancers) de tecnologia e marketing

Benefício: - Consultoria gratuita para startups da Liga - 20% de desconto na primeira compra de créditos ou no primeiro mês de contratação - 6 meses grátis do plano Impulse para contratações recorrentes



CUSTOMER SUCCESS



Zendesk

Serviço: Software de suporte ao cliente que se utiliza de inteligência artificial para atendimento de forma automatizada, rápida e simples.

Benefício: - 6 meses gratuitos de soluções do Zendesk Suite (CRM de Suporte ao Cliente) e Zendesk Sell (CRM de Vendas) - Acesso a diversos parceiros da Zendesk através do Zendesk DealBook - 15% de desconto na primeira assinatura anual após o término dos 6 meses gratuitos - Office hours semanais e treinamentos online com nossa equipe de Sucesso - Acesso a nossa comunidade no slack com Coaches e Mentores de startups como Clubhouse, Calm, Freshly, Novo, etc



EVENTOS



SPEED DAY

Evento no qual fundadores de startups realizam um Pitch (apresentação curta da ideia de negócio, contendo seus principais pontos, variando normalmente entre um e cinco minutos) para uma plateia de potenciais investidores e partes interessadas em geral.

DEMO DAY

Evento no qual fundadores de startups realizam um pitch (apresentação curta da ideia de negócio, contendo seus principais pontos, variando normalmente entre um e cinco minutos) para uma plateia de potenciais investidores e partes interessadas em geral.



VISITA TÉCNICA

Visita no espaço do Critt com o objetivo de sensibilizar a comunidade sobre os temas empreendedorismo, inovação e a importância dos ambientes de apoio a empresa, como: Pré-incubadoras, Incubadoras e Aceleradoras de Empresas, Coworking, Living lab, Parque Tecnológico, dentre outros.

PALESTRAS

Palestras com o objetivo de sensibilizar a comunidade sobre os temas empreendedorismo, inovação e a importância dos ambientes de apoio a empresa, como: Pré-incubadoras, Incubadoras e Aceleradoras de Empresas, Coworking, Living lab, Parque Tecnológico, dentre outros.



HACKATON

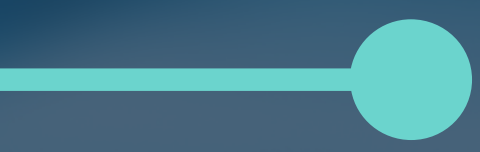
Maratonas de desenvolvimento de soluções, cujo objetivo é a geração de código-fonte (software) que possa ser usado na solução de determinada demanda tecnológica.

FEIRA DE INOVAÇÃO E EMPREENDEDORISMO DO CRITT

Estandes das empresas incubadas e graduadas da IBT, estandes dos projetos apoiados pelo NIT, equipes de competição, empresas jr., palestras de nomes de referência -startups e empreendedorismo científico.

Evento de apresentação de Pitches para investidores/inação aberta - DEMODAY (incubadas, graduadas e speed lab).





EDITAIS DE FOMENTO



EMPRESAS STARTUPS EM TECNOLOGIAS HABILITADORAS



Nanotecnologia, Fotônica, Acústica,
Materiais Avançados e Robótica.

PROJETO IA2 - EMPREENDEDORISMO DE BASE TECNOLÓGICA EM INTELIGÊNCIA ARTIFICIAL



Tecnologia da Informação e Comunicação



ACESSO A INVESTIDOR

LIGA VENTURES



LIGA
VENTURES

ANGEL INVESTOR CLUB





INOVAÇÃO ABERTA



NOFAKE